

Acta Décimo Tercera Sesión del Consejo de la Sociedad Civil
Servicio de Cooperación Técnica

I. Constitución y asistencia:

En Santiago a las 10:00 horas del día 14 de agosto de 2019, en las dependencias del Servicio de Cooperación Técnica (Sercotec), ubicadas en calle Huérfanos N°1117, noveno piso, se da lugar a la Décimo Tercera sesión del Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec (El Consejo), que contó con la asistencia de los siguientes consejeros:

- 1) Ernestina Silva Villegas
- 2) Pablo Corvalán Flores
- 3) Carolina Rodríguez Pinochet
- 4) Humberto Solar Dávila
- 5) Alejandro Quezada Wérchez

Por parte de Sercotec participan las siguientes personas:

- 1) Cristóbal Leturia Infante, Gerente General de Sercotec.
- 2) Francisco Javier Cancino Marambio, en representación del Gerente General de Sercotec.
- 3) Rolando Castillo Aranda, Secretario Ejecutivo del Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec.
- 4) Mauricio Ulloa Valenzuela, Gerente de Programas de Sercotec.
- 5) Sebastián Cisternas Vial, Secretario de Actas del Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec.

II. Temas tratados y acuerdos:

1) Aprobación del Acta de la Novena Sesión del Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec.

- La Presidenta del Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec, doña Ernestina Silva Villegas da la palabra para conversar respecto del acta de la sesión anterior, solicitando su aprobación.
- Don Pablo Corvalán Flores Indica que en el acta hay consultas que quedaron pendiente de respuesta, ejemplificando con la evaluación de los operadores de los Programas relacionados a los Gremios.
- Don Rolando Castillo Aranda señala que efectivamente se están realizando las evaluaciones de los Agentes Operadores y que se les hará llegar dichas evaluaciones como se comprometió, una vez que se termine con dicho proceso.
- Se da aprobada el acta con la precisión señalada.

2) Se realiza la presentación don Francisco Javier Cancino Marambio, Gerente de Personas de Sercotec, como reemplazante del Gerente General de Sercotec, ante el Consejo de la Sociedad Civil.

- Don Francisco Javier Cancino Marambio señala que actuará en representación del Gerente General, ante el Consejo de la Sociedad Civil, manifiesta que trabajó en Sercotec en el anterior gobierno del Presidente Piñera como Gerente de Administración y Finanzas y posteriormente como Gerente General (S), realizando la entrega del servicio a la administración anterior, razones por las cuales, conoce bien el Servicio y se ofrece a resolver inquietudes.
- El Secretario Ejecutivo del Consejo invita a los miembros del Consejo a participar en el concurso Selección Nacional de Pymes 2019, manifestando que es una linda experiencia, señalando que si bien el premio no son recursos económicos, este programa que tiene que ver con el orgullo de emprender, tiene como principal característica que, durante un año los ganadores son promocionados como seleccionados nacionales de las Pymes, esto significa que durante un año estarán representando a Sercotec como embajadores y además, hay una pasantía a Estados Unidos que está muy interesante, ya que aprenderán como funciona este mercado, al que pueden abrirse, por lo que están preparando también unas jornadas muy productivas para los ganadores en ese sentido. Don Francisco Javier Cancino Marambio complementa lo anterior, indicando que Sercotec pretende sacar y lucir a los mejores emprendedores, en un espacio donde hay mucha debilidad, como lo son las redes, ya que la pasantía busca generar comercialización y redes.
- Doña Ernestina Silva Villegas, dice que el Centro de Arica está apoyando a los emprendedores en la elaboración de los videos para el concurso Selección Nacional de Pymes.
- Don Rolando Castillo Aranda dice que todos los Centros de Negocios Sercotec están apoyando en esa línea y comenta que Dipres realizó una evaluación de las 19 políticas públicas de diversas entidades, dentro de las cuales, los Centros de Negocios de Sercotec fueron la única política pública evaluada con nota máxima, lo cual es muy poco común en las evaluaciones de Dipres, lo cual se suma a que fue una política pública reconocida por la Asech, cuando realizaron su encuentro nacional.
- Don Alejandro Quezada Wérchez indica que él representa al sector comercio y agradece al gobierno y al Gerente General de Sercotec, por todos los barrios que resultaron beneficiarios del Programa Barrios Comerciales de Sercotec, dentro de los cuales destaca que dos barrios de su región (San Vicente y Santa Cruz), fueron seleccionados, por lo que están muy contentos.
- Don Francisco Javier Cancino Marambio habla de la importancia de la aprobación de Dipres, ya que su lógica al momento de fiscalizar el ejercicio presupuestario de los programas que tienen políticas de atención a la ciudadanía, es una auditoría muy estricta y este reconocimiento ha sido único en la historia de Sercotec.
- El consejero Pablo Corvalán Flores consulta si consecuentemente esto implica nuevos programas o más aportes de recursos, a lo que don Francisco Javier Cancino Marambio le

responde que no necesariamente, ya que más que todo valida y consolida la entrega de los recursos hacia ese tipo de programas, dando la posibilidad que con el tiempo se vaya robusteciendo y se vaya replicando hacia otros y que valida lo que Sercotec está haciendo.

- Doña Ernestina Silva Villegas, en consideración a que se llamará a un nuevo concurso de Centros, solicita que se informe quiénes son los que lo han hecho mejor, porque hay algunos Centros que no han funcionado tan bien, a pesar de todo el esfuerzo realizado
- Don Francisco Javier Cancino Marambio señala que hoy en día Sercotec está elaborando formatos de licitación en todos los aspectos, no solo en la línea de producción y entrega de los servicios, sino que también en el desarrollo organizacional, por lo que Sercotec estaría muy atento a ese proceso.
- Don Humberto Solar Dávila consulta cuáles convenios van a Contraloría y se le indica que en consideración a que Sercotec es una corporación de derechos privado, no forma parte de la administración del Estado y por ende no puede emitir actos administrativos, que son los que pueden estar sujetos al trámite de toma de razón.
- Doña Ernestina Silva Villegas invita al Gerente de Programas, don Mauricio Ulloa Valenzuela a exponer las materias previstas para la sesión.

3) Explicación del Gerente de Programas, don Mauricio Ulloa Valenzuela, relativa a la situación del Estatuto Pyme.

- Don Mauricio Ulloa Valenzuela señala que en sesiones anteriores el Consejo de la Sociedad Civil de Sercotec solicitó saber que ha ocurrido con la propuesta de modificación del Estatuto Mype, por lo cual se consultó al Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, quienes señalaron que todavía no tiene fecha para la legislación de este nuevo estatuto, el cual está sujeto a tramitación, por lo que no habría una definición hasta el momento. En vista de lo anterior, realizar una presentación al respecto carecería de sentido, puesto que lo que se presente podría ser modificado.

4) Presentación del Gerente de Programas, don Mauricio Ulloa Valenzuela, relativa a cómo se está apoyando la formalización:

- Don Mauricio Ulloa Valenzuela comienza su presentación indicando que se estableció una mesa técnica, liderada por la Subsecretaría de Prevención del Delito, donde se reunió a todos los actores que están impactados por la informalidad, esto es, todas las organizaciones de comercio, los empresarios, Policía de Investigaciones, Carabineros de Chile, entre otros.
Dicha mesa técnica un mes atrás se dividió en 2:
 - i) Dirigida por la Subsecretaría de Prevención del Delito, que reúne a los actores ligados a la fiscalización, es decir, con revisar si el comercio informal está establecido en las calles.

- ii) Dirigida por el Ministerio de Economía, Fomento y Turismo, que todavía no tiene su primera sesión, que tiene que ver con los actores ligados al fomento productivo, que analiza de qué manera se está apoyando a la formalización

Dentro de esta última mesa, se constituirán obligaciones para Sercotec, en consideración a lo cual se creó la ruta del emprendedor para formalizar, que será aplicado por los Centros de Negocios de Sercotec, durante el año 2019.

Dicha ruta, se dirige a los emprendedores que tienen una idea de negocio, pero que todavía no se formalizan o que ya vienen funcionando. El objetivo es que los emprendedores puedan evaluar si su idea de negocios desde la perspectiva del modelo de negocios es viable y entiendan cuáles van a ser las obligaciones contables y legales para implementarlo y qué recursos se requerirán para esa ejecución.

Lo básico es que en la informalidad hay mucho desconocimiento, entonces este tipo de programas apunta a entregar conocimiento, como los requisitos y forma de realizar la tributación o la forma correcta de iniciar actividades y lógicas bajo las cuales se debiera formalizar a través de los Centros de Negocios.

El programa termina con el día de la formalización, donde habrá un asesor en el Centro de Negocios, dedicado exclusivamente a aclarar las dudas respecto de la formalización, un día a la semana, durante los últimos cuatro meses del año, es decir, desde septiembre hasta diciembre de 2019.

También en el MejoraNegocio, se está planteando que, para el próximo año, tenga mayor relevancia la ya existente asesoría para la formalización, que actualmente se materializa de acuerdo a la priorización regional.

- Don Alejandro Quezada Wérchez consulta si se darán incentivos, para que la gente se formalice, a lo que don Mauricio Ulloa Valenzuela le responde que la mesa del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo todavía no se ha reunido, por lo que no se han planteado incentivos, sin perjuicio de que se ha pensado que el incentivo esté en que los costos o parte de los mismos en la formalización sea pagado por medio del programa MejoraNegocios.
- Don Alejandro Quezada Wérchez dice que hay casos de municipios, donde algunos informales llevan mucho tiempo cómodos con el apoyo y que, ya parece una incubadora, transformándose en competencia desleal, para los demás emprendedores. El Gerente de Programas de Sercotec dice que es uno de los temas que se estarían considerando en esa materia y que se expondrá en la mesa.
- En base a lo señalado, el Gerente de Programas señala que existe apoyo a la formalización por parte de Sercotec a través de los Centros y va existir el día de la formalización y que, se está a la espera de otras ideas que puedan surgir de la mesa.
- Doña Ernestina Silva Villegas consulta si darán capacitación en el sentido de explicar por qué tienen que formalizarse. Ejemplifica con el FOSIS, donde nunca se formalizan, no hay seguimiento a los recursos que entregan y no se destinan a lo que habían determinado

originalmente. Al respecto, don Mauricio Ulloa Valenzuela indica que existen otras ideas fuera de la mesa, como que Sercotec tome a todas las personas de FOSIS que están en emprendimientos avanzados y llevarlos a que se formalicen. En lo relativo a la capacitación se explica que en los Centros de Negocios las capacitaciones “Cómo iniciar mi negocio” y “Apoyo a la formalización” se dan en todos los Centros y de acuerdo a los requerimientos que se tienen en las localidades una o dos veces al mes.

- El consejero Humberto Solar Dávila dice que le parece muy importante lo explicado y que le gustaría anotar las dudas y poder después entregar las opiniones.
- El Gerente de Programas de Sercotec dice que las dudas serán llevadas a la mesa, agradeciendo eventuales ideas que puedan salir desde el Consejo de la Sociedad Civil.
- Se agrega a lo anterior, que en Sercotec en cada uno de sus programas se obliga a formalizar.
- Don Francisco Javier Cancino Marambio indica que en los comités internos de gerentes tiene mucho sentido la articulación entre las entidades de fomento productivo, señalando que se comenzó a idear un perfil de egreso de FOSIS, para efectos de que sea un perfil de ingreso a Sercotec, de manera de arrastrar el proceso formativo de los emprendedores.
- Don Humberto Solar Dávila agrega que siempre han visto que FOSIS es el primer peldaño de cualquier emprendimiento, un segundo Sercotec y un tercero CORFO. Manifiesta que hoy no existe dicha vinculación y no hay un seguimiento del apoyo al emprendimiento. Ejemplifica con las señoras que venden empanadas en el Cajón del Maipo, donde casi todas las personas que hacen empanadas son beneficiarias de FOSIS.
- Don Rolando Castillo Aranda dice que el foco de FOSIS es la pobreza, que es distinto al foco de Sercotec.
- Continúa don Humberto Solar Dávila señalando que lo interesante como política pública sería que si una persona está dispuesta a emprender, hagan un seguimiento institucional que permita ayudarlos, que es algo que se hablaba en la sesión anterior, en el sentido de que a pesar de tener muchos emprendedores, muchos de éstos decaen en el camino.
- Complementa don Alejandro Quezada Wérchez indicando que se necesita una interconexión.
- Habla don Francisco Javier Cancino Marambio que dice que como política pública tenemos que tomar el proceso formativo del emprendedor y hacer un seguimiento con medición de impacto, para poder focalizar de manera adecuada.
- Don Humberto Solar Dávila dice que en esta cosa institucional se requiere una cierta claridad, para ver como se enfrenta la institucionalidad por parte de los emprendedores. Ejemplifica con las clínicas de diálisis que ellos apoyan, donde para poder lograr la aprobación del Seremi de Salud, debe contar con la aprobación de Obras municipales, que no aprueba sin la previa aprobación de Salud.

- Indica que estas dudas están en el Estatuto Pyme, que se habló en el primer gobierno del Presidente Piñera y en el Gobierno de Bachelet, pero no hay una solución a estos problemas y que, si no hay una opción clara, no se ayuda.
- Don Mauricio Ulloa Valenzuela señala que en ese rato en que se espera la aprobación pueden pasar 6 meses pagando un arriendo sin poder trabajar, que sería la razón por la que fracasan muchos negocios antes de comenzar a funcionar.
- Don Pablo Corvalán Flores dice que le parece bien que se propenda a la formalidad, e indica que la informalidad habla de un problema social, de migrantes y desempleos o de las tecnologías que van generando desempleo y que es un tema país que debe verse.
- En ese contexto, el consejero Pablo Corvalán Flores señala que debe hacerse un traje a la medida y no imponer obligaciones que para un pequeño productor sea imposible de producir. Dice que el Estado deja de percibir US\$ 5.000.000.- por la no formalización, por lo que es idóneo que se vaya hacia la formalidad.
- El Gerente de Programas de Sercotec dice que el fondo más grande de FOSIS rodea los \$500.000.-, mientras que el más pequeño de Sercotec es de \$3.500.000.-, que es el Empeñe, que obliga a formalizarse. En la Región de Los Lagos se hizo algo innovador al acercarse a los \$500.000.-, donde se creó un fondo de \$1.500.000.-, para formalizar a emprendedores que estaban en el tramo mayor de Fosis y ayudar con inversiones.
- La consejera Carolina Rodríguez Pinochet consulta qué pasa con los Municipios que favorecen a los emprendedores, pero no los formalizan.
- Don Mauricio Ulloa Valenzuela dice que estarán en la mesa del Ministerio de Economía, Fomento y Turismo y que la respuesta no la tenemos nosotros.
- Don Alejandro Quezada Wérchez señala que está feliz de que se comience a hacer esto e indica que la informalidad ha crecido mucho con el asunto de las redes sociales. Además, ofrece apoyo para estos programas que buscan regularizar la informalidad.
- Doña Ernestina Silva Villegas dice que como asociaciones gremiales tienen mucho que decir, ya que el 75% de sus socios tienen que estar formalizados y explicar qué es lo bueno de formalizarse para crecer de emprendedor a empresario.
- Don Alejandro Quezada Wérchez dice que pueden hacer un trabajo de acompañamiento y encausarlos en conjunto con los Centros de Negocios.
- El Gerente General de Sercotec, don Cristóbal Leturia Infante, dice que la formalización es un énfasis que hace el gobierno completo, no solo Sercotec y el Ministerio de Economía.
- Señala que Chile es un país tremendamente emprendedor, por lo que la forma que esto se vaya consolidando es mediante la formalización.
- Don Mauricio Ulloa Valenzuela invita a postular a la Selección Nacional de Pymes. Un concurso que destaca el orgullo de emprender a cada uno de los asociados para que postulen antes del 22 de agosto, a fin de que lleguen a ser seleccionados y tener mucha difusión.

- Don Rolando Castillo Aranda complementa diciendo que vayan a los Centros de Negocios, para que cuenten con su apoyo.
- Don Alejandro Quezada Wérchez consulta dónde pueden obtener la información del ideal de formalización.
- El Gerente de Programas de Sercotec dice que todavía no se reúne la mesa por lo que no hay información.
- El Gerente General señala que la Selección Nacional de Pymes es una tremenda oportunidad, ya que permitirá visibilizar mucho a los emprendedores que resulten beneficiarios.
- Don Alejandro Quezada Wérchez consulta si hay que contar la historia de la Pyme.
- El Gerente General indica que en consideración a que es un concurso para mostrar el orgullo de ser emprendedor, recomienda que cuenten la historia de su negocio y dice que viendo el concurso del año pasado no ganaron los productos que venden, sino que sus historias, como fue el caso de la Quesería don Nelson, donde sin perjuicio de que su producto sea muy rico, ganó por la historia que hay detrás.
- El Gerente General dice que es el momento de contar esas historias, ya que todos los emprendedores tienen una historia detrás, de la cual se sienten orgullosos.
- Es una campaña que finalmente la van a ganar 11, pero también la ganaran los miles que postulan a eso, porque es la oportunidad de contarle su historia a su entorno. Así, todos los postulantes son ganadores porque pueden contar su historia a viva voz.

- Don Alejandro Quezada Wérchez indica que sería bueno mostrar un poco el Consejo, ya que hay gente que lo desconoce, ya que en su Cámara le consultan de que trata.
- Por otra parte, el consejero Alejandro Quezada Wérchez comenta que el próximo año se cumplen 50 años desde que China y Chile tienen relaciones diplomáticas y en ese contexto, señala que China está muy interesado en hacer lazos con Latinoamérica y pretende que Chile sea la plataforma. Indica que hubo representantes chinos recorriendo Chile, promoviendo lo anterior y en Santa Cruz, donde participaron 200 micro, medianos y pequeños empresarios, principalmente del sector agrícola, la autoridad china que expuso, los invitó a postularse a invitaciones que darían a 25 empresarios de todo Chile, financiadas por el gobierno chino, dentro de los cuales él fue seleccionado como empresario Pyme del Valle de Colchagua. Agrega que los chinos estaban proponiendo una serie de intercambios también estudiantiles, con el campo de la Universidad de Talca en Santa Cruz, donde él servirá de puente, así como también con las Cámaras de Comercio y Turismo de Santa Cruz.
- El Gerente General lo felicita y dice que es una tremenda experiencia.
- Don Alejandro Quezada Wérchez comenta que pretende extender su viaje. para poder explorar posibles negocios.

- Doña Ernestina Silva Villegas le pide a don Alejandro Quezada Wérchez que le cuente de su historia de la participación en la Feria de Cantón, ya que ella formará parte de una delegación que asistirá.
- Al respecto, don Alejandro Quezada Wérchez señala que el Instituto Asiático de Cultura y Negocios está cumpliendo un papel muy importante en llevar a emprendedores y gente de la micro y pequeña empresa a China. Dicho Instituto tiene asiento en Santiago y organiza grupos de 300 personas que van a la Feria de Cantón, en sus dos versiones, de abril y octubre de cada año. La cantidad de personas que llegan a hacer negocios son cerca de 200.000.- y a la autoridad China le llamó la atención cómo don Rodrigo Aballay organizaba los grupos chilenos, por lo que se fue ganando el aprecio de ellos y lo nombraron representante oficial de la feria, con un nexo directo con el Ministerio de Relaciones Exteriores de China.
- El Gerente General pide a don Alejandro que le presente a don Rodrigo Aballay, para que él exponga en una próxima sesión.
- Don Alejandro Quezada Wérchez cuenta que ya el idioma no es una barrera, porque con las aplicaciones y traductores es fácil de entenderse, además de que la China moderna se comenzó a abrir al mundo hace como 30 años, tienen un dicho, en el sentido de que la China la manejan los viejos, pero la mueven los jóvenes. En vista de lo anterior hay muchos jóvenes que se manejan como bala en las tecnologías, que saben inglés e incluso español, lo que facilita las cosas.
- Doña Ernestina Silva Villegas aporta en el sentido de decir que, como Federación las contactaron e hicieron un convenio con ellos y llevarán una delegación de 8 personas a la Feria de Cantón que será en abril, explicando que tienen un sistema de becas, donde uno postula y si gana, debe depositar un millón de pesos al contado y el resto se lo financian, lo que implica el viaje de Santiago a la feria, el hotel, incluso comida, por lo que es fabuloso, ya que es un viaje regalado. Además, las personas pueden ir por más tiempo y asistir a otra feria, por lo que es una gran oportunidad de hacer negocios.
- Doña Ernestina Silva Villegas indica que ella irá en abril y dice que el problema es la desconfianza, porque depositar un millón es complejo, ya que uno no sabe si podrá ir o no con tanta antelación, pero en vista de que ha funcionado muy bien, ya están inscribiendo gente para octubre de 2020.
- Don Alejandro Quezada Wérchez dice que ha ido 2 veces y la primera vez fue con su hijo. Comenta que fue a un stand eléctrico intentando hablar inglés, que su hijo dominaba bien, pero que, la gente del stand hablaba español, por lo que no fue necesario. Asimismo, señala que cuando uno logra conectarse con los chinos, son personas muy cálidas y amables.
- Al segundo año no fue con su hijo, sino que, con otras personas del comercio, acompañado de su teléfono móvil que tiene traductor, por lo que logra hacer todas las cosas. También comenta que invitó a una dama que habla chino, que le permite ponerse en contacto en todas las ciudades con la gente que habla español.
- Doña Ernestina Silva Villegas dice que irá con su hijo que habla inglés y alemán.

- Don Alejandro Quezada Wérchez dice que uno se emociona, porque es como llegar a una juguetería con tantas cosas, en que con cada stand uno piensa en armar una Pyme, pero hay que pensar bien las cosas, ya que para que convenga hay que traer un volumen muy grande y buscar un nicho exclusivo que sea bueno para trabajar.
- Doña Ernestina Silva Villegas indica que, viajó el año pasado Vietnam a través de la Apec y que dará los datos.
- Don Alejandro Quezada Wérchez dice que invitará a don Rodrigo Aballay del Instituto Asiático de Cultura y Negocios, a exponer ante el Consejo.

5) Puntos varios.

- Don Pablo Corvalán Flores dice que representa a la Confecop y que postuló a gremios nacionales, donde proyectos de 3 organizaciones que están en el mundo cooperativo quedaron rechazados. En vista de lo anterior, quisiera hacer una observación respecto de si cambiaron los criterios de evaluación, porque pareciera que están evaluando una empresa y no un gremio. Dice que fue frustrante para los gremios que representan quedar afuera del concurso y fueron evaluados con una muy mala nota. Menciona que no es la primera vez que se presentan, pero si es la primera vez que quedan fuera, por lo que quiere saber si hubo un cambio en la evaluación o los criterios.
- Otro punto es que hay un programa de adulto mayor, donde le comentaron que ellos tenían que renunciar a la pensión que ellos recibían.
- El Gerente General dice que es un programa piloto y que no es exacto que tengan que renunciar a su pensión. Lo que pasa es que la pensión básica solidaria se entrega a todos aquellos que no tengan un nivel de ingreso mínimo. Si una persona a través de su emprendimiento logra superar ese nivel de ingreso mínimo, efectivamente no va a recibir la pensión básica solidaria. En vista de lo anterior, si bien podría dejar de percibir eso, es porque le va a ir bien. Sin perjuicio de lo anterior, si no supera ese nivel de ingresos, seguirá recibiendo su pensión básica solidaria, por lo que recomienda postular de todas maneras.
- Respecto de los gremios, recomienda solicitar a la persona a cargo del Programas Gremios en Sercotec, que haga una presentación donde explique el concurso, señalando quiénes ganaron y cómo se eligen.
- Don Alejandro Quezada Wérchez señala que también sería interesante que se exponga respecto del programa Barrios Comerciales, ya que recientemente se seleccionaron a los barrios ganadores, a fin de comprender de mejor manera el programa y poder apoyarlos de buena forma.
- Don Pablo Corvalán Flores habla del tema de las comunicaciones con la información cuando no se adjudican algunos proyectos, como el CRECE, fortalecimiento Gremial y Cooperativas, donde señala que no han sido informados quienes no resultaron beneficiados y la explicación del por qué no resultaron seleccionados.

- El Gerente General. Dice que muchas veces no es fácil de explicar, porque no es que una persona lo haya hecho mal, sino que otra lo hizo mejor. Entonces no sería un por qué no resultó seleccionado, sino que la explicación consiste en mostrar un ranking, donde se explica qué puntaje obtuvo el postulante, en relación al puntaje de corte.
- Doña Carolina Rodríguez Pinochet dice que también le gustaría que se hable del fortalecimiento de los Centros de Negocios
- Don Alejandro Quezada Wérchez informa que ya se lanzó el concurso Becas Mype y recomienda participar en ellas.